

牵线姐妹花

《正宗本地土鸡蛋邀您来品尝》后续报道——

这回,土鸡蛋不愁卖了

□本报记者 郑胤

今天上午,来自椒江的一名顾客,乐滋滋地从李金英处买走200个土鸡蛋。这位远道而来的求购者,如果不是提前预约,可能就要无功而返了,因为自从本报刊登了李金英土鸡蛋后,求购者络绎不绝。

4月10日,本报农村天地版面刊登了《正宗本地土鸡蛋邀您来品尝》,帮助李金英在《新三门》报、三门新闻网上吆喝卖正宗土鸡蛋,这引起了诸多读者的兴趣。李金英表示,现在每天都能接到好几个电话,来询问土鸡蛋情况,而一些读者,为了能够买到正宗土鸡蛋,专门到园里村东严自然村找她。

李金英告诉记者,4月12日,一个持外地口音的读者专门打的到她那里,向她购买土鸡蛋。当时这位客户说,妻子在县人民医院中医院部刚刚分娩,想买些补品补补身子,在《新三门》报上看到她家土鸡蛋的报道后,印象深刻,根据报纸的提示,特意打的过来,计划购买100个。

由于李金英家的土鸡每日只有40、50个产量,存量不多,最终,这名读者购买了80个土鸡蛋。考虑到他专门打的过来,诚意十足,李阿姨在价格上面也稍稍便宜了一点。

4月13日,椒江的这位客户打来电话,说要200个土鸡蛋,在4月17日上午来取。这样的“大单”,不得



不让李金英回绝了那些电话咨询的其他客户。

可在4月14日,又有一位顾客专门开着车,到李金英处购买土鸡蛋。李阿姨只能无奈地向他表示,土鸡蛋已全部预定,无蛋可卖。在一番沟通后,这位带着十足诚意的顾客购买到了20个鸡蛋。

“真的是谢谢你们媒体,帮我卖土鸡蛋,使土鸡蛋销量大增,现在我也不发愁了。”李金英在采访中,对我

们的牵线帮助表示衷心感激,而这也让她更有信心做好这个产业,并计划扩大规模。

“按照目前的销路和打出来的名气,我有信心让我家土鸡蛋的品牌会越来越响,我也准备对鸡舍进行改造,增加土鸡数量,但当下资金面临大问题。”李金英表示,自己从小就喜欢养鸡,这10多年养下来,感情也更深了,可丈夫下岗,家里收入一般,鸡场规模想进一步扩大面临实际困难。

横渡村民首尝室内种天麻



本报记者 吴晓玲

大棚种植大家都见过,而横渡镇岭根陈村村民却更先进,开始了天麻的室内栽培。目前怎样了?4月13日,记者赶到了岭根陈村。

走进岭根陈村支部书记朱庆涨的家,记者看见,朱庆涨正往泡沫箱里种植天麻。而在隔壁60平方米的房间内放了100多个白色泡沫箱子,每个箱子里盛着半框的沙土,而4个天麻种子就藏在这些沙土中间。

“我们从武汉中科本草生物技术有限公司买来了86斤的麻种,同时还和公司签订了产品回收合同,销路问题不用愁,眼下要忙的就是种植天麻。清明起至今已种植了900多箱,还需种植400余箱。”合伙人陈必浪介绍道,天麻是一味名贵中药材,治疗癫痫、头痛眩晕等都很有效果,也是很多地方的致富宝。

“种植天麻是个技术活,为此,我们专门去武汉学习了栽培技术。”朱庆涨说,按照公司的技术指导,一开始要先在箱底垫上2厘米的沙土层,沙土层由沙子、烂泥和稻谷糠以7:2:1的比例均匀混合而成。沙土上面铺一层略干的树叶,再顺箱四周各放置1根长约25厘米的木材,在对角线上放置四根长12厘米左右的短木材,木材之间的空隙上放置蜜环菌块,将4个麻种放在菌块旁,最后再铺上一层10厘米的沙土。

据朱庆涨介绍,天麻对土质很有讲究,于是他们特地买来了不结块的烂

泥,以保证土壤的蓬松性。箱子里的木材都是他们准备的冬季落叶木,已在营养液中浸泡了半小时。“这些都是促进天麻生长的原材料。同时,需要将温度控制在35度以下,因为天麻怕热,眼下的温度最适宜天麻生长。等气温升高后,我们将买来排风扇为天麻防暑。”

“目前已投入5万多元用于买种子、沙土、箱子等材料,之后只需浇水保持土壤一定的湿度即可。”朱庆涨告诉记者,村里老百姓以种柑橘为主,年收人才1至2万元,而天麻种植成功效益会比柑橘好很多,至少应该有5至6万元,那将是条很好的致富路子。而且,镇里对该项目的引进、落实多次进行指导,一旦成功,还将在全镇范围内推广种植。

同行的南林村支部书记杨先快也对天麻种植产生了兴趣,他表示:“室内种植天麻很不错,虽然种的过程较麻烦,但种植后只需浇水,不需多加照料,比起其他农作物方便许多,如果他们种植成功,我也可以尝试一下。”

四方农讯

我县今年将新建150个小康体育村

□本报记者 陈诺 通讯员 王琴琴

昨日,记者从县体育局群众体育科了解到,今年我县将投入270万元左右,用于新建150个小康体育村。

为了改善农村体育设施,加强群众健身意识,近年来我县在全县范围内推行小康体育村建设,截至目前,我县共建成篮球场327个,健身路径(即健身器材)3460件,全县55%以上村庄建成小康体育村。

记者了解到,今年省体育局划出800多万元体育彩票公益金,专项支持我市小康体育村建设。据县体育局群众体育科科长吴梅岚介绍,此次专项资金将向我县倾斜,每建设一个小康体育村,能得到1.5万元的资金补助,我县今年的建设名额是150个,“算下来有225万元,我们局里预计再拿出50万元左右,用于

鼓励小康体育村建设。”

小康体育村的建设要求是拥有一个篮球场和两张乒乓球桌或者20件健身路径。吴梅岚告诉记者:“我们会根据村里的实际情况补助资金,对于规模做得比较大的村,我们在资金方面也会相对跟进,主要还是为了让群众达到健身、健心、健美、娱乐等目的。”

为了早日让群众享受到体育设施,县体育局本月即启动体育设施招标投标仪式,预计6月份可开始安装,11月左右可验收完毕并投入使用。

近年来,我县大力发展体育事业,全县已有7个乡镇被评为体育强镇,其中海游镇、六敖镇、亭旁镇被评为省市级群众体育先进单位。为进一步推动体育事业发展,提升体育整体实力,目前,我县正在为申报省体育强县积极做准备。

高视:茶叶品牌注入佛文化

□本报记者 陈佳

时下正值春茶采摘季节,而在距高视乡多宝讲寺四公里远的大平头村,村民们长久以来靠种茶卖茶为生,茶叶虽好,但一直是增产不增收。现今如何?近日,记者得知,该村正准备好好挖掘佛与茶的文化,做茶与旅的文章,带动村民致富。

记者来到高视乡大平头村,只见村子四周都是成片的茶园,采茶工们正认真地采摘着嫩绿的新芽。据了解,大平头村有茶地300多亩,家家户户靠采茶卖茶为主。由于数十年来都是村民自采自销,常常是增产不增收,一户家庭收入少的只有一两万元,多的也才四五万元。

“由于我们村地处高山,常年云雾缭绕,种出来的茶品质非常不错。”大平头村村党支部书记郑有光告诉记者,茶叶品质虽好,价格却上不去,每斤只能卖上四五百元的价钱,跟西湖龙井根本没法比,主要原因就是品牌没打响。

“这里离多宝讲寺只有四

公里路,佛光普照,所以我们想要打造雪园春佛茶,介入佛教文化以后,可以进一步提升茶文化,把这个雪园春佛茶推广出去,打造高视的一个农业品牌。”三门金香益生态农业开发有限公司顾问罗秉跃说,这几年高视乡提出大力建设“菩提花园”,该公司看到了其中的商机。

目前,金香益公司已经开发出了雪园春一个品牌,经过包装后,大平头的茶叶产品形象明显得到提升,在市场上也颇受青睐。罗秉跃告诉记者,接下去他们公司会要求采茶人员严格按照鲜叶为一芽一叶至一芽二叶的采摘标准,进一步把品牌打响。

而这次合作也让大平头村看到了发展的希望。他们也希望进一步扩大茶叶种植面积,借雪园春茶叶这个品牌来做足旅游文章,带动村民致富。“随着多宝讲寺的旅游开发,知名度逐渐提高,而且离我们村也近,到我们这里品茶很方便,边喝茶边旅游,更显惬意。”郑有光说。

沿赤:打造渔家乐特色村

□本报记者 陈佳

近日,记者从沿赤乡获悉,该乡将综合利用地理优势和丰富的海产品资源,将从岙村打造成为具有海边风情的“渔家乐特色村”。

该乡十分重视从岙村“渔家乐”项目发展,去年8月份从岙村先后投资80余万元开始进行建水泥路、安装路灯、电网改造等一系列村庄整治工程。而今年1月份从岙“渔家乐特色村”渔家

乐已经开始准备前期动工建设,共投资100万元,目前正在对长廊等景点建设,预计今年年底可以完工。

“把旅游资源优势转化成造福一方乡村的经济优势,利用渔村民居大力发展餐饮业,小海鲜的知名度逐渐打响。以休闲度假、海上垂钓、渔家小吃为内容,吸引游客住在渔村。”该乡农办主任张加献告诉记者,这不仅丰富了当地的娱乐休闲生活,还为工业城的职工提供了一个周末好去处。

服务春耕
送农资

春天到,农资俏,三门惠多利农资有限公司开始忙着送农资到用户手中。据介绍,该公司有20多个农资品种,仓库的农资储存量达千吨,每天都有10至20吨化肥送出门,一般一车4至5吨,最忙的时候一天要送5至6车。本报记者 吴晓玲/摄