



艰苦创业 博得美声

1993年的6月28日,两间租赁的小屋、七名员工、一百万注册资本,台州市泰隆城市信用社正式成立。与国有银行定位不同的是,成立初期,泰隆城市信用社就把自己定位在中小企业的合作伙伴,主攻的方向为中小企业和个体工商户。

经过十多年的艰苦创业,泰隆已发展成为一个公司治理完善、组织结构合理、内部管理机制健全、经营状况良好的区域性金融机构。并成为台州地区金融界迅速崛起的一颗闪耀的新星,并得到监管部门的高度肯定。

2006年8月15日,泰隆城市信用社成功转型改建成浙江泰隆商业银行。2006年,泰隆税前总利润1.32亿元、存、贷款业务均占到整个路桥区的20%以上,不良资产率不到0.83%。当年年存、贷款增长速度达40.6%。

相约三门 同创未来

2007年1月26日,县蟠龙公园是龙腾狮跃,热闹非凡。在这里举行了盛大的浙江泰隆商业银行台州三门支行开业典礼。县领导尹学群、李浩、章文英、黄祥云等到场表示祝贺,副县长吴才平在致辞中称:“这是我县经济建设和金融事业发展的一件大好事、大喜事。”

泰隆三门支行成立对于我县的中小企业、个体工商户来说迎来了一个新的合作伙伴,对金融界来说是一个不小的冲击。而对泰隆自身而言,也是该银行发展上的一次伟大突破,迈出三区(椒江、黄岩、路桥三区),开设了第一家区外支行。同时意味着要在一个并不熟悉的区域开拓业务,进行扩张,这是挑战也是机遇。

据了解,泰隆的日常业务主要集中在市区,虽然这几年和我县当地的一些中小企业、个体工商户有过不少业务往来。但从整体业务量看,我县客户的业务量只占很小的一部分,那么泰隆为何会把目光瞄准这里,选择我县作为泰隆扩张的第一站呢?浙江泰隆商业银行行长王官明给出了自己的答案。

“台州市泰隆城市信用社成功改建成浙江泰隆商业银行以后,将向外扩张的第一站选择在三门首先是看中了三门区域经济巨大潜力,三门拥有众多有活力的中小企业,与泰隆坚持‘中小企业成长伙伴’的市场定位相符合。泰隆希望凭借产权清晰、机制灵活、客户资源稳定等优势,更大范围地服务地方经济建设。”

银行的利润是从贷款和存款之间利息差额而来,想获得更大发展,就必须有更为广阔的发展空间,这在泰隆看来,三门就这样一个不错的发展平台。

王官明的话在开业那天就得到了印证,1月26日,不断有市民和客户过来咨询,既有了解泰隆本身的一些情况,也有了解贷款等相关业务的人,而一些与泰隆有过业务往来的客户,就直接找上门来叙旧。

“那天因为开业实在太忙了,否则我们第一笔贷款应该是在1月26日。”三门支行的副行长吴章好告诉笔者,从1月27日上午第一笔贷款开始,到2月11日为止,共有70多笔贷款成交,总额达到2800多万元。来银行存款的客户也是络绎不绝,总额超过

7500多万元。来银行咨询的人更多,每天都有二、三百个。

化解“瓶颈” 共寻发展

众所周知,中小企业是县域经济的重要支柱,是推动地方经济持续、稳定、快速发展的重要力量。但如何解决中小企业发展中的一些资金瓶颈问题,使企业得到规范快速发展,一直是这些企业家的心头之痛:资金周转不灵、贷款周期过长,都使中小企业在寻求帮助的时候左右为难。

“我也想把产业做大一点,但手头钱不够,想贷款,可银行门槛又高。”在县城边有一家橡胶厂房的陈先生,眼前就遭遇了这样的发展瓶颈。后来朋友告诉他,可以去泰隆看看,说不准人家肯贷。

所以在2月4日那天,陈先生到了泰隆三门支行,把自己的情况和信贷员讲述了一遍。而在2月6日那天,他就顺利的贷到了20万元,这对于他而言,显得不可思议,贷款可以这么便捷,可以这么灵活。

这也是泰隆的取胜之道:短、频、快。在最短的时间里,用最快的方式,了解客户的情况,用最有效率的方式,最简单的程序,满足客户的需求,解决客户的困难。

“我们有一整套特有的机制,较短时间就能准确了解到客户的声誉、资产情况,如果是老客户的话,那就更加简单,一般从提出贷款申请、办理手续、到资金到账整个过程只需半个小时。”吴章好副行长这样告诉笔者。

他的话得到了台州弘宇助剂技术有限公司徐世哲的认可,1月底,弘宇公司向泰隆三门支行贷款180万元,用来改进技术。在2月2日那天,这笔为期半年的贷款就到了公司的帐户。“太快了,真得谢谢他们,没有想到他们会这么相信我们。”徐世哲谈到泰隆是由衷的感激,“从我个人来看,泰隆入住三门,对我县中小企业的帮助肯定会很大。”

徐世哲还和笔者谈起关于泰隆的一件事,因为快到年关,他的一个朋友手上的项目不得不停工,但又要把工资和奖金发给工人们,可手上又非常拮据。后来朋友到泰隆银行请求帮忙,马上就给予解决了。

正如吴才平副县长在致辞中所说,“该行的市场定位和服务特点,符合我县中小企业、种养殖业等市场的需求,将为我县量大面广的中小企业提供了新的融资和金融服务的渠道,必将对我县经济、金融业的发展起到很好的促进作用。”而通过这段时间的情形来看,泰隆的确为我县的一些中小企业融资、发展做出了不少的贡献。

针对社会上普遍认为微小客户倒闭风险大,借钱不还的可能性较多,银行容易出现坏帐、呆帐的情况。吴章好却给出了自己独特的看法:“这其实是种偏见,中小企业和个体工商户实际并不存在这种情况,最好的证明就是泰隆这14年主要客户都是他们,而且也获得了成功。”

“哪个大企业不是从小企业做起的,小企业蕴含的商机大,发展的潜力也大,从我们与三门的客户接触中,并没有发现有什么不良的情况,我们对三门的企业有信心。”泰隆商业银行台州三门支行行长何建华对泰隆在我县的发展前景充满了信心。

(郑胤)

老百姓的家底更厚了

笔者日前从相关部门了解到,去年我县城镇居民人均可支配收入14450元,农村居民人均现金收入5558元,较前年均大幅度提高。

据最新的统计显示,去年我县国有及规模以上非国有企业完成工业总产值74.57亿元,经济运行质量得到明显的提升。同时随着工业经济运行质量的提高,也带动了城镇居民、农村居民的现金收入。

居民收入保持较快增长。去年,城镇居民人均可支配收入14450元,比前年同期增长16.8%。宏观经济运行持续良好,薪金收入提高是主要原因。而经营性收入的贡献也不少,近年来,我县采取措施优化经营环境,大力发展民营、个体企业,加上城镇居民就业观念不断进步,经营意识不断增强,纷纷开展批发零售、餐饮和其他社会服务业,使经营净收入迅速增长。同时,随着我县社会保障体系的不断发展和完善,政府加大了对低收入居民家庭的帮扶力度,确保了贫困职工的最低生活保障。

农村居民收入继续保持较快增长。据调查显示,去年我县农村居民人均现金收入5558元,增长14.7%。这几年来,我县农业产业结构不断调整和优化,产业化经营水平明显提高,农产品的市场竞争力明显增强,初步实现了以农富农。而工资性收入是农民收入中增加最快的部分。

(陈思笋)

我县专利授权再添57件

日前,笔者从县科技局了解到,2006年我县共有57件专利被国家知识产权局授权,超额完成市里任务。

近几年来,我县积极实施知识产权战略,鼓励企业加强知识产权制度建设,在全县企业中基本形成了重视知识产权的良好氛围。单是2006年,就有57件专利被国家知识产权局授权。去年还受理了78件专利补助申请,其中涉及实用新型专利24件,外观设计专利48件,发明专利6件。

为了更好地扶持企业开发专利,县科技局在安排科技三项经费时,优先考虑专利产品,在科技计划立项审查中,将是否已申请专利或实施中能否获得专利作为重要条件之一。另外,根据不同层次人员的特点,开展了各种专利宣教活动,有效提高了全社会的专利意识和专利法律观念。

据了解,目前,我县市专利示范企业有2家,省专利示范企业1家,其中获市专利示范企业称号的分别是亚达集团有限公司和三门尔格科技有限公司,亚达集团有限公司还荣获省专利示范企业称号。

(朱启明)



随着年关将近,一些服务行业呈现出火爆的场面,价格也呈上升趋势,原来一些发屋理发只要5元钱,现在已升为8元钱。图为县城一生意兴隆的发屋。

陈维连 摄

泰隆·解困中小企业『无米』之忧